

Commerce- Achat

Public :

Dirigeants ou collaborateurs des services export, logistique, commerciaux, administration des ventes, achats, comptables

Prérequis :

Avoir quelques notions en commerce international

Durée :

1 jour

Tarif :

Inter : 450 €/ Personne

Intra : 1 450€ HT

Validation :

Attestation de formation

Type d'action de formation :

Développement des compétences

PSH : formation adaptée

INCOTERMS ICC 2020

Les fondamentaux

Le commerce international correspond à l'ensemble des biens, services et capitaux qui font l'objet d'échange entre pays.

Cette notion renvoie également à l'organisation des échanges internationaux entre pays ou espaces économiques qui ont vu le jour sous l'influence d'une mondialisation inéluctable notamment au travers des caractéristiques réglementaires douanières, des modes de paiement, financières avec les taux de couverture ou bien sanitaires. Autant de facteurs à appréhender pour réussir son développement à l'international.

La formation s'articulera autour d'un support documenté et d'exercices sur la base de cas pratiques.

LES OBJECTIFS

- Appréhender le fonctionnement des Incoterms, comprendre le rôle des Incoterms dans la transaction commerciale internationale
- Savoir faire le bon choix de l'incoterm en fonction du profil de son opération
- Être à jour par rapport à la version 2010

LES MÉTHODES PÉDAGOGIQUES ET D'ENCADREMENT

- Pédagogie active et participative favorisant les échanges entre participants et illustrée par de nombreux exemples concrets.
- Apprentissage théorique et mise en œuvre de cas pratiques
- Interactivité par l'échange et retours d'expérience sur des cas concrets et conseil du consultant
- Consultant/formateur expérimenté avec une expérience significative dans le commerce et les relations internationales

LE PROGRAMME

Présentation générale des règles Incoterms ICC 2020 ®

- Rappel du rôle des Incoterms dans la négociation des contrats de vente internationaux
- La question critique du transfert des risques
- La question critique du transfert des frais
- La notion de vente au départ et vente à l'arrivée
- Décorticage du processus d'acheminement des marchandises
- Comparaison avec la version 2010

Analyse des 11 sigles : EXW-FCA-CPT-CIP-DAP-DPU-DDP-FAS-FOB-CFR-CIF

- La nouvelle présentation de l'ouvrage: réorganisation des obligations réciproques, notes explicatives, résumé des règles article par article
- Le classement des sigles par famille: les règles tous modes de transport et les règles voies d'eau conventionnelles
- La question du connaissement maritime (B/L) dès lors que la règle FCA est utilisée dans un contexte maritime
- Les modifications concernant l'assurance de la règle CIP
- La suppression de la règle DAT remplacée par la règle DPU
- La question des marchandises conteneurisées (FCL/LCL)
- La prise en compte des mesures de sécurité internationale

Les conséquences des règles Incoterms ICC 2020 ® sur :

- Les critères de choix du point de vue du vendeur et de l'acheteur
- La négociation du prix de vente et/ou du prix d'achat
- La question de l'assurance transport
- Les formalités douanières au départ et/ou à l'arrivée
- La liquidation douanière (droits de douane et tva)
- Le statut OEA (opérateur économique agréé)
- Les principaux documents d'accompagnement des marchandises et les preuves de livraison générées par chaque sigle

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Etude de cas pratiques avec évaluation formative en cours de formation
- QCM d'évaluation des connaissances en fin d'action

MOYENS PEDAGOGIQUES

- Salle de formation équipée d'un vidéo projecteur - Remise d'un support pédagogique

ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous pouvons adapter certaines de nos modalités de formation, pour cela, nous étudierons ensemble vos besoins. Pour toutes questions, merci de contacter M. Driouch au 0754374621